

飛躍的な業務効率化、営業力の強化に！

参加費無料！
各回定員10名様

『SC GATE』『交渉管理ware』 ご体験セミナー

【東京開催】 2月9日（木） 13:00 ～ 15:00

【大阪開催】 2月17日（金） 13:00 ～ 15:00

セミナー内容

リーシングカアップ・店舗開発カアップ・飛躍的な業務効率化に！！

当社人気の2商品「SC GATE」「交渉管理ware」を、実際に画面を操作いただきながら丁寧にご説明いたします。全国最大級の出退店データベース「SC GATE」とシンプルで使いやすい交渉管理ツール「交渉管理ware」。この2つを併せてお使いいただくことでリーシングや店舗開発の交渉・面談時の情報収集を格段に効率アップ可能です。セミナーでは実際に画面を操作・体験頂きながら、ご担当業務のどのような場面で活用できるのか、イメージがより具体的になるよう、丁寧にご説明します。

- 1) SC GATE／交渉管理ware製品ご説明
- 2) 実際の活用事例など
- 3) PC・スマホでの操作説明と体験

▼ご活用イメージ例



SC GATE
SC & SHOP DATABASE



『SC GATE』
調べたいショップの出退店履歴や
エリア情報を素早くリサーチ！

HOME / 交渉実績検索
交渉実績検索




交渉管理ware

『交渉管理ware』
交渉後は、簡単に記録！
タイムリーに共有！

お申込み・お問い合わせは下記担当まで

株式会社リゾーム 東京オフィス 担当：高坂／伊藤
tel：03-3523-1128 fax：03-3523-1165
Mail：seminar@rhizome-e.com

「SC GATE・交渉管理ware」体験説明会 開催会場

■東京オフィス

東京都中央区入船1丁目5-11
弘報ビル4F



地下鉄日比谷線・JR京葉線 八丁堀駅A2出口より徒歩3分
地下鉄有楽町線 新富町駅7番出口より徒歩4分

■大阪オフィス

大阪府大阪市淀川区西中島5丁目14-10
新大阪トヨタビル 7F
(旧称 サムティ新大阪フロントビル)



地下鉄御堂筋線新大阪駅 7番出口より徒歩1分
JR新大阪駅 正面口より徒歩3分

申込書【FAX 03-3523-1165】 締切：セミナー1週間前まで

貴社名： _____ 部署名： _____ ご担当者名： _____

〒 _____ TEL： _____
ご住所： _____

E-mail： _____ FAX： _____

受講者名	部署名	お役職	受講日	会場	E-mail
			/	東京 大阪	
			/	東京 大阪	
			/	東京 大阪	

お申込み内容に基づき弊社から連絡・資料送付等をさせて頂くことがあります。お客様の情報については、
http://www.rhizome-e.com/common/pdf/sales_privacy_protection_policy.pdf の
「営業活動プライバシー保護方針」をお読み頂き、ご同意いただける場合は、「同意する」にチェックを入れてください。

同意する 同意しない



※ご利用検討中のお客様向けセミナーです。システム関連会社様等のご参加はご遠慮ください。



<http://www.rhizome-e.com/>

お申込
方法

- お申込書へ必要事項をご記入の上FAXか、
seminar@rhizome-e.com宛てにメールでお申込みください。
- 定員になり次第、申込受付を終了させていただきます。